

# FICHE 15\_ Entreprises exportatrices

- [diplomatie.gouv.fr/fr/politique-etrangere-de-la-france/diplomatie-economique-et-commerce-exterieur](http://diplomatie.gouv.fr/fr/politique-etrangere-de-la-france/diplomatie-economique-et-commerce-exterieur) • [cnccef.org](http://cnccef.org) • [businessfrance.fr](http://businessfrance.fr) • [bpifrance.fr](http://bpifrance.fr) • [aveclespme.fr](http://aveclespme.fr) • [guichet-entreprises.fr](http://guichet-entreprises.fr) • [les-aides.fr](http://les-aides.fr) (CCI) • [aides-entreprises.fr](http://aides-entreprises.fr) (ISM) •

LES SOLUTIONS DE FINANCEMENT À L'INTERNATIONAL DE BPIFRANCE	À titre indicatif	
	FOURCHETTE BASSE	FOURCHETTE HAUTE
<p>► <b>Financements à l'international</b></p> <p><b>1. Se développer à l'international</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Assurance prospection</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>– <b>Bénéficiaires</b> : entreprise française de tout secteur (hors négoce international) avec un chiffre d'affaires &lt; à 500 M€ avec au minimum un bilan de 12 mois. L'entreprise doit respecter le seuil d'éligibilité de part française : minimum de 20 %.</li> <li>– <b>Objet</b> : apporter un soutien en trésorerie aux entreprises pour leurs démarches de prospection des marchés étrangers, en prenant en charge jusqu'à 65 % des frais générés par leur développement export (budget garanti).</li> <li>– <b>Dépenses prises en compte (liste non exhaustive)</b> : foires, salons, missions collectives, déplacements et séjours à l'étranger, rémunération lors des déplacements, dépenses marketing, études de marché, conseils juridiques, documentation, publicité, site internet, création d'un service export avec salaires et formation, frais de fonctionnement d'une implantation à l'étranger...</li> <li>– <b>Durée de prospection</b> :</li> <li>– <b>Durée de franchise</b> :</li> <li>– <b>Montant du budget garanti</b> :</li> <li>– <b>Conditions financières</b> : à l'issue de la période de prospection en fonction du chiffre d'affaires export réalisé sur les pays garantis pendant les périodes de prospection et de franchise.</li> <li>– <b>Remboursement</b> : prime unique de 3 % appliquée au montant du budget garanti et prélevée sur le montant du 1er versement.</li> </ul> </li> <li>• <b>Assurance Caution Export (ACE) et Garantie des préfinancements export</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>– <b>Bénéficiaires</b> : entreprise française de tous secteurs (hors négoce international) et sous traitants français (sous conditions pour les préfinancements).</li> <li>– <b>Objet</b> : l'ACE couvre les émetteurs de cautions (banques françaises ou européennes et compagnies d'assurance), en cas d'appel des cautions par l'acheteur étranger, contre le risque de non-remboursement des sommes dues par l'entreprise française. La garantie des préfinancements couvre la banque prêteuse contre le risque de non-remboursement du crédit de préfinancement par l'entreprise française.</li> <li>– <b>Modalités</b> : indemnisation en cas de carence ou procédures collectives et de sauvegarde. En cas de carence, le délai constitutif du sinistre est de 3 mois. En cas d'insolvabilité le sinistre sera constitué à la date d'ouverture de la procédure.</li> <li>– <b>Les cautions éligibles</b> : tous types de cautions de marché (restitution d'acompte, soumission, bonne fin... sauf offset) liées à un contrat d'exportation libellé en toutes devises, sur tous pays à l'exception des pays interdits (politique assurance crédit). Demande à déposer dans les 4 mois de l'émission de la caution.</li> </ul> </li> </ul>	<p>Quotité garantie : 65 % du budget garanti</p> <p>1er versement d'une avance de 50 % à la signature du contrat. Le solde versé au plus tard à la fin de la période de prospection sur justificatifs des dépenses engagées</p> <p>2 ans   3 ans</p> <p>2 ans Minimum 30 000 €</p> <p>Remboursement forfaitaire minimum de 30 % des indemnités versées</p>	<p>Remboursement plafonné aux indemnités versées</p> <p>Quotité garantie de 80 % pour les entreprises de &lt;= de 150 M € de CA. 50 % pour les autres entreprises</p>

<p>– <b>Les crédits de préfinancement éligibles</b> : crédits en euros liés à des contrats export sur tous pays sauf ceux interdits par la politique d'assurance crédit étant précisé que la demande doit être déposée au plus tard dans les 4 mois de la mise en place du crédit.</p> <p>– <b>Conditions financières</b> : voir votre banque.</p> <p><b>2. Sécuriser son développement à l'international</b></p> <p>• <b>Assurance Change Négociation</b></p> <p>– <b>Bénéficiaires</b> : entreprise française exportatrice face à une concurrence avérée (projets d'exportation ponctuels). L'entreprise doit respecter le seuil d'éligibilité de part française : minimum de 20 %.</p> <p>– <b>Objet</b> : se protéger contre la baisse de la devise, dès la remise de l'offre commerciale, et permettre de profiter également de la hausse de la devise pendant la période de négociation grâce à l'option « intéressement ».</p> <p>– <b>Modalités</b> : garantie irrévocable dès la fixation du cours garanti. Montant garanti par transaction en fonction des devises et cours à terme garanti déterminé à partir du cours du jour au comptant et de la durée de négociation nécessaire. L'opération peut se situer dans tous pays sauf ceux interdits et sous conditions telles que définies par la politique d'assurance crédit.</p> <p>– <b>Option possible avec intéressement</b> : intégration de 50 % ou 70 % de la plus-value de change entre le cours au comptant initial et le cours au comptant le jour de la révision, jusqu'à la conclusion du contrat.</p> <p>– <b>Devises garanties</b> : dollar US, dollar canadien, yen, livre sterling, franc suisse, couronne danoise, dollar de Singapour, dollar de Hong Kong, couronne suédoise et couronne norvégienne.</p> <p>– <b>Devises sous conditions</b> : couronne tchèque, couronne islandaise, dinar serbe, kuna croate, forint hongrois, leu roumain, tenge kazakh, livres turque et égyptienne, dollar taiwanais, dollar australien, dollar néo-zélandais, peso chilien, peso colombien, peso mexicain, dirham des émirats et marocain, rand sud-africain, cedi ghanéen, naira nigérian, réal brésilien, shekel israélien, sol péruvien, renminbi chinois, ringgit malais, rouble russe, roupie indienne, peso philippin, baht thaïlandais, roupie indonésienne, won coréen et zloty polonais.</p> <p>– <b>Conditions financières</b> : faible coût à partir de 0,03 % avec un taux de prime en fonction de la devise garantie, de la durée de validité et des conditions d'intéressement choisies. Prime remboursable partiellement en cas d'échec des négociations.</p> <p>• <b>Les solutions d'Assurance crédit</b></p> <p>Dans le cadre de marchés à l'export, les solutions d'assurance-crédit proposées par Bpifrance Assurance Export au nom, pour le compte et sous le contrôle de l'État sécurisent les entreprises françaises et les établissements financiers (français ou étrangers) qui les accompagnent, des risques encourus au titre de l'exécution des contrats commerciaux ou de leur paiement.</p> <p>– <b>Bénéficiaires</b> : toutes les entreprises françaises de tout secteur d'activité (hors négoce international) couvrent uniquement des contrats d'exportation (les marchandises, les biens d'équipements doivent sortir du territoire national et le contrat doit faire l'objet d'une exonération de TVA), peuvent viser tous les pays à l'exception de ceux exclus par la Politique d'Assurance-Crédit, peuvent être conclus avec des acheteurs privés, publics ou souverains, doivent avoir une durée d'exécution ou de financement supérieure ou égale à 2 ans pour les pays de l'UE et pour les anciens pays OCDE (Australie, Canada, Islande, États-Unis, Japon, Norvège, Nouvelle-Zélande, Suisse). Pour les autres pays, aucune contrainte de durée, les contrats doivent intégrer au moins 20 % de part française ou entrer dans le cadre d'un Pass Export, s'ils sont financés à crédit, ils doivent inclure un acompte minimum de 15 %.</p> <p>– <b>Objet</b> : ces offres s'adressent directement aux entreprises exportatrices : garantie des contrats commerciaux (interruption du contrat et/ou non paiement), garantie des prestations de service et des biens immatériels ou bien encore garantie des crédits fournisseurs. Elles sont aussi destinées à protéger les établissements financiers : garantie de la confirmation des crédits documentaires, garantie des escomptes et des cessions bancaires de crédits fournisseurs, garantie des crédits acheteurs.</p>	<p>Couverture à 100 % de la perte de change constatée aux échéances de paiement par rapport au cours à terme garanti</p> <p>Minimum 150 €</p>	
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

<p>– <b>Risques couverts :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Le risque de non-paiement :</b> indemnisation des échéances non payées par le débiteur pendant ou à l'issue de l'exécution du contrat commercial.</li> <li>• <b>Le risque d'interruption de contrat :</b> indemnisation des dépenses engagées par l'exportateur pour l'exécution de ses obligations contractuelles au titre du contrat commercial (dans la limite des pertes subies).</li> </ul> <p>– <b>Faits générateurs de sinistre :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>D'origine commerciale</b> telle que la carence pure et simple du débiteur (défaut de paiement) ou insolvabilité du débiteur, résiliation arbitraire du contrat garanti ou refus de prendre livraison des biens et services.</li> <li>• <b>D'origine politique</b> telles que des actes ou décisions du gouvernement français ou de l'union européenne d'interdiction d'exporter ou réquisition des biens en cours de fabrication... Le risque de non-transfert, risque catastrophique (moratoire général, guerre, émeute, révolution, catastrophes naturelles...).</li> </ul> <p>– <b>Conditions financières :</b> aucun frais de dossier. Le taux de prime est calculé en fonction de la garantie sollicitée, du statut et de la qualité du débiteur, des faits générateurs de sinistre, de la durée du risque et de la notation du pays. Le taux est appliqué sur le montant garanti. Accès en ligne à un simulateur de prime.</p> <p><b>3. Avance + export</b></p> <p>– <b>Objet :</b> favoriser le développement des échanges commerciaux entre les exportateurs et leurs clients étrangers.</p> <p>– <b>Financement :</b> avances de trésorerie aux PME et ETI exportatrices dans l'attente du règlement des factures export libellées et payées en euros.</p> <p>– <b>Quotité financée :</b> jusqu'à 100 % du portefeuille des créances cédées et non encore réglées.</p> <p><b>4. Prêt Croissance International</b></p> <p>– <b>Objet :</b> financement d'investissements devant concourir au développement des entreprises à l'international.</p> <p>– <b>Bénéficiaires :</b> PME et ETI indépendantes créées depuis plus de 3 ans (à l'exception de celles constituées dans le but de réaliser une opération de croissance externe).</p> <p>– <b>Assiette du prêt :</b> investissements immatériels, investissements corporels à faible valeur de gage, croissance externe, augmentation du besoin en fonds de roulement généré par le projet de développement à l'international.</p> <p>– <b>Partenariats avec les banques :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• montant inférieur ou égal à 150 000 € : pas de partenariat bancaire ;</li> <li>• montant supérieur à 150 000 € : le prêt export est obligatoirement associé à un concours bancaire ou à des apports en fonds propres, à raison de un pour un ;</li> <li>• prêt sans garanties.</li> </ul> <p><b>5. Crédit export</b></p> <p>– <b>Objet :</b> financement de biens et services exportés par une entreprise implantée en France dans le cadre d'un contrat commercial conclu avec un acheteur étranger.</p> <p>– <b>Assiette :</b> biens et services objets du contrat commercial. Définie conformément à l'arrangement OCDE et dans le respect des règles définies par Bpifrance Assurance Export pour l'obtention de sa couverture.</p> <p>– <b>Quotité financée :</b> 85 % maximum de la part non réalisée localement (ou part rapatriable ou part exportée) du contrat commercial, auxquels peut s'ajouter la part du contrat sous-traitée localement (à hauteur de 30 % maximum de la part rapatriable). Le contrat commercial doit prévoir le paiement au comptant d'un acompte à la commande d'au moins 15 %. Devise : euro uniquement.</p> <p><b>6. Crédit acheteur</b></p> <p>Prêt octroyé à un acheteur étranger et destiné à financer à moyen ou long terme les paiements dus au titre d'un contrat commercial dont le fournisseur PME ou ETI est situé en France. Intervention en pool ou en prêteur unique. Durée : 3 à 12 ans. 75 millions d'euros part Bpifrance en cofinancement.</p>	<p>Quotité garantie de 95% et peut être portée à 100% pour les PME et les ETI (pour les crédits fournisseurs)</p> <p>30 000 €</p> <p>5 000 000 €</p> <p>85 % du crédit commercial</p> <p>5 000 000 €</p>	<p>5 000 000 €</p> <p>+</p> <p>5 000 000 €</p> <p>25 000 000 € en prêteur seul, 75 000 000 € part Bpifrance en co-financement</p>
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

